

RATGEBER

## Überwinden Sie Ihre Herausforderungen in der Distribution

Beschleunigen Sie Ihre gesamte Lieferkette, von der Beschaffung bis zu den Auslieferungen, und erhalten Sie Einblick in die einzelnen Prozessschritte.

Suchen Sie nach Möglichkeiten, Ihre geschäftlichen Herausforderungen zu bewältigen und die Rentabilität zu erhöhen? Wir haben einige zentrale Herausforderungen, mögliche Lösungen und Ergebnisse herausgearbeitet, die Sie bei der Entscheidung für Ihre Business-Management-Lösung unterstützen sollen. Sie werden bald erkennen, dass eine Investition in die richtige Technologie eine Investition in die Zukunft ist.

### Herausforderung 1:

Integration neuer Technologie in bestehende Systeme für einen vollständigen Überblick über die Geschäftsprozesse.

#### Nach der Investition in Technologie



### Herausforderung 2:

Nutzung mobiler Technologie für höhere Effizienz im Vertrieb und Kundenservice.

#### Nach der Investition in Technologie



#### Sage Business Cloud X3 Software

Sage X3 bietet eine End-to-End-Übersicht über Ihre betrieblichen Abläufe in einem einzigen System, von der Beschaffung bis zur Herstellung, von der Lagerhaltung bis zum Vertrieb und vom Kundenservice bis zur Finanzverwaltung.

„Eine leistungsfähige Reporting-Engine erledigt jetzt, wofür wir früher acht Einzelprogramme brauchten.“

Mike DePasquale, Group Enterprise System Manager, Avon Rubber p.l.c.



#### Sage Business Cloud X3 Software

Sage X3 automatisiert Geschäftsprozesse zur Beschleunigung von Zahlungszyklen und Cashflow. Das Responsive Design der Software ermöglicht Ihren Mitarbeitern jederzeit Datenzugriff über Mobilgeräte, zum Beispiel zur Überprüfung des Lagerbestandes, zur Annahme von Bestellungen, Einkaufsgenehmigungen und Abrufen von KPIs – alles von unterwegs.

„Auf dem Weg zum Meeting können wir relevante Kundendaten und die neuesten Informationen in Echtzeit abrufen: die zuletzt erworbenen Produkte, Vertriebsangebote und offene Rechnungen. Sage X3 ist zweifellos eines der leistungsstärksten Tools, die unserem Unternehmen zur Verfügung stehen.“

João Andrade, Export Sales Manager, Novarroz

### Herausforderung 3:

Optimierung von Lagerbestandsverwaltung und Nachfrageprognose.

#### Nach der Investition in Technologie



### Herausforderung 4:

Effektive Nutzung von Customer Relationship Management (CRM) für die Verwaltung neuer Verkaufschancen.

#### Nach der Investition in Technologie



### Herausforderung 5:

Ein einfacher Ansatz zur Analyse und Verknüpfung von Business Insights für die Planung.

#### Nach der Investition in Technologie



<sup>1</sup>Quellen: Statistische Angaben basieren auf Ergebnissen der IDG Research Services zu KMUs und Distributionsunternehmen mittlerer Größe in Nordamerika.

Weitere Informationen erhalten Sie telefonisch unter **+43 (0)463-3843** oder entdecken Sie unsere **Produkt-Tour** auf [www.business-software.at](http://www.business-software.at)

©2019 Sage GmbH. Alle Rechte vorbehalten. Sage, das Sage Logo sowie hier genannte Sage Produktnamen sind eingetragene Markennamen der Sage Group plc bzw. ihrer Lizenzgeber. Alle anderen Markennamen sind Eigentum der jeweiligen Rechteinhaber. Technische, formale und druckgrafische Änderungen vorbehalten. Stand September 2019



#### Sage Business Cloud X3 Software

End-to-End-Lieferantenmanagement und Funktionen zur Verwaltung von Produktkategorien ermöglichen Ihnen die Überprüfung von Lagerbeständen in Echtzeit und damit eine verbesserte Produktionsplanung dank Prozessautomatisierung.

„Durch die besseren Prognose- und Verkaufsprognosetools in Sage X3 konnten wir unsere Kosten für die Lagerhaltung um 30 % reduzieren.“

Rich Sade, Vice President und COO,  
S & S Hinge Company



#### Sage Business Cloud X3 Software

Sage X3 verbessert die Effizienz von Vertrieb und Kundenservice durch mobile Technologie mit integriertem CRM und gibt Unternehmen die Möglichkeit, Geschäftseinblicke zu sammeln und darauf zu reagieren.

„Wir können die Fragen unserer Kunden schneller beantworten, da alle erforderlichen Informationen nur einen Mausklick entfernt sind, einschließlich Frachtkosten, Produktverfügbarkeit, Volumenrabatte, Bestellverlauf und Nachverfolgungsnummern.“

Barry Gertner, Information Systems Director,  
A.M. Leonard



#### Sage Business Cloud X3 Software

Sage X3 bietet eine flexible Buchführungsinfrastruktur mit der Möglichkeit, mehrere Bücher und Tabellen einzubinden. Dank leistungsfähiger Business Intelligence, Echtzeitanalysen und anpassbaren Dashboards ist die Entscheidungsfindung jetzt einfacher denn je.

„Wir haben Zugriff auf die neuesten, relevantesten Daten. So können wir proaktiv Entscheidungen treffen. Sage X3 bietet verzögerungsfrei Echtzeitdaten zu unseren zentralen Kennzahlen, die uns als wesentliche Grundlage für unsere Entscheidungsfindung dienen.“

John Babcock, CFO,  
Satellite Industries