

DATENBLATT

Sage X3 Connector für Salesforce CRM

*Verbinden Sie schnell und einfach
Ihr CRM mit Ihrem ERP.*

Ergänzende Lösungen

Sichern Sie Ihrem Unternehmen einen Wettbewerbsvorteil, indem Sie individuell angepasste und integrierte Sage X3 Lösungen implementieren. Entdecken Sie die vielfältigen Möglichkeiten der ergänzenden Lösungen für Sage X3; speziell für Ihre besonderen Anforderungen.

Der Sage X3 Connector für Salesforce CRM ist eine Enterprise Cloud-Lösung zur Integration von CRM-Funktionen mit Sage X3. Mit diesem Tool kann Sage X3 einfacher standardmäßig mit Salesforce CRM integriert werden, sodass die Anwenderproduktivität gesteigert und der Vertriebszyklus verkürzt wird. Die Anwender können Kundeninformationen nahtlos in den Cloud-Lösungen des Unternehmens teilen, abrufen und aktualisieren, was zu einer verbesserten Sichtbarkeit, mehr Effizienz und höheren Verkaufszahlen führt. Die Lösung kann zudem an spezifische Geschäftsanforderungen angepasst werden.

Vorteile

- Verbesserte Einhaltung von Lieferterminen und kürzere Fertigungszyklen
- Zentralisierte Planung und effizientere Informationsweitergabe an interne und externe Kunden sowie Lieferanten
- Reduziertes Umlaufvermögen und bessere Sichtbarkeit des gesamten Fertigungsprozesses

Funktionen

- Synchronisation der Salesforce Account-Daten mit Sage X3 Kundendaten
- Anlegen und Aktualisieren einer Kundendatei aus Salesforce in Sage X3
- Aktualisieren eines Accounts oder Kunden aus/nach Salesforce und Sage X3

- Anzeige zentraler Sage X3-Informationen in Salesforce
- Import/Export von Daten in Salesforce und Sage X3 unter Verwendung von CSV-Dateien
- Bequemer Zugriff auf Sage X3 über Salesforce, um Aufträge und Angebote zu erstellen

Verfügbarkeit

- Nordamerika
- Europa
- AAMEA
- Vereinigtes Königreich
- Brasilien

Diese Funktion ist möglicherweise nicht in allen Ländern einer Region verfügbar. Einzelheiten zur Verfügbarkeit erhalten Sie von Ihrem lokalen Sage Ansprechpartner.

Weitere Informationen finden Sie unter: www.sage.com