

Sage 50 Handwerk

Auftrags- gewinnung

Auf den Anruf vom Kunden zu warten reicht heutzutage nicht mehr aus! Beschleunigen Sie ihr Neu- und Bestandskunden-Geschäft mit CRM-Funktionen.

Optional für Handwerk
Professional.



Auftragsgewinnung ist das leistungsstarke Zusatzmodul mit CRM-Funktionen für Kunden-, Kontaktmanagement und Vertrieb. Sie werden damit in die Lage versetzt, gezielt zusätzliche Aufträge und Kunden zu gewinnen sowie Bestandskunden an sich zu binden. Als ein einzigartiges Werkzeug zum Erfassen und Verwerten von Anfragen und Auftragschancen, zum Organisieren und Verbessern Ihrer Geschäftsbeziehungen, zum zuverlässigen und professionellen Koordinieren Ihrer Termine und um Ihre zukünftigen Aktivitäten im Voraus zu planen, ist Sage 50 Handwerk in Kombination mit dem Zusatzmodul Auftragsgewinnung bestens geeignet für moderne Handwerksbetriebe.

Machen Sie sich die Vorteile unserer CRM-Funktionen zu nutzen. Funktionen, die Sie und Ihre Kunden im Fokus haben. Endlich wieder agieren statt zu reagieren:

- Umsätze steigern, durch das programmgestützte Erfassen und Verwerten von Auftragschancen
- Auftragsschwankungen ausgleichen, durch zuverlässige Planungsmöglichkeiten
- Wettbewerbsvorteile sichern durch attraktive Angebotsgestaltung
- Sparen Sie Zeit: alle kunden- und projekt-spezifischen Daten und Dateien auf einen Blick
- Immer wissen was mit wem, wann besprochen wurde
- Nichts Wichtiges vergessen, dank komfortabler Wiedervorlagefunktion
- Noch kundenfreundlicher handeln und dadurch öfter weiterempfohlen werden
- Büroarbeit verringern: weniger Zettelwirtschaft durch moderne Daten- und Dateiablage

Sie werden sehen, in Ihren Kundendaten steckt bares Geld!

Sage

Leistungsumfang (Ausschnitt)

1. Kontakthistorie
2. Terminplanung und -steuerung
3. Gezielte Kundenauswahl und -ansprache (u.a. per Werbeanschreiben)
4. Übersicht über Verkaufschancen und Vertriebsaktionen
5. Auswertung, Planung und Nachverfolgung, z. B. über Berichte, Grafiken, Datenexport
6. Angebote beliebig formatierbar (Schriftart/-größe, Platzierung von Bildern u.a.), 1:1 Druckvorschau
7. Erstellen von Serienangeboten
8. Senden von Dokumenten per E-Mail (als PDF)
9. Dateien per Drag & Drop Projekten und Auftragschancen zuordnen

Erfassung einer Auftragschance zu einem Kunden in Sage 50 Handwerk Professional

Angebot

Lange GmbH • Emil-von-Behring-Straße 8 • 60439 Frankfurt am Main

Herr
Bernhard Schnitzer
Bechgau 23
63457 Hanau-Großauheim

Original
Nummer : 20170022
Datum : 08.01.2020
Kundennr. : 10010
Projektnr. : 20170022

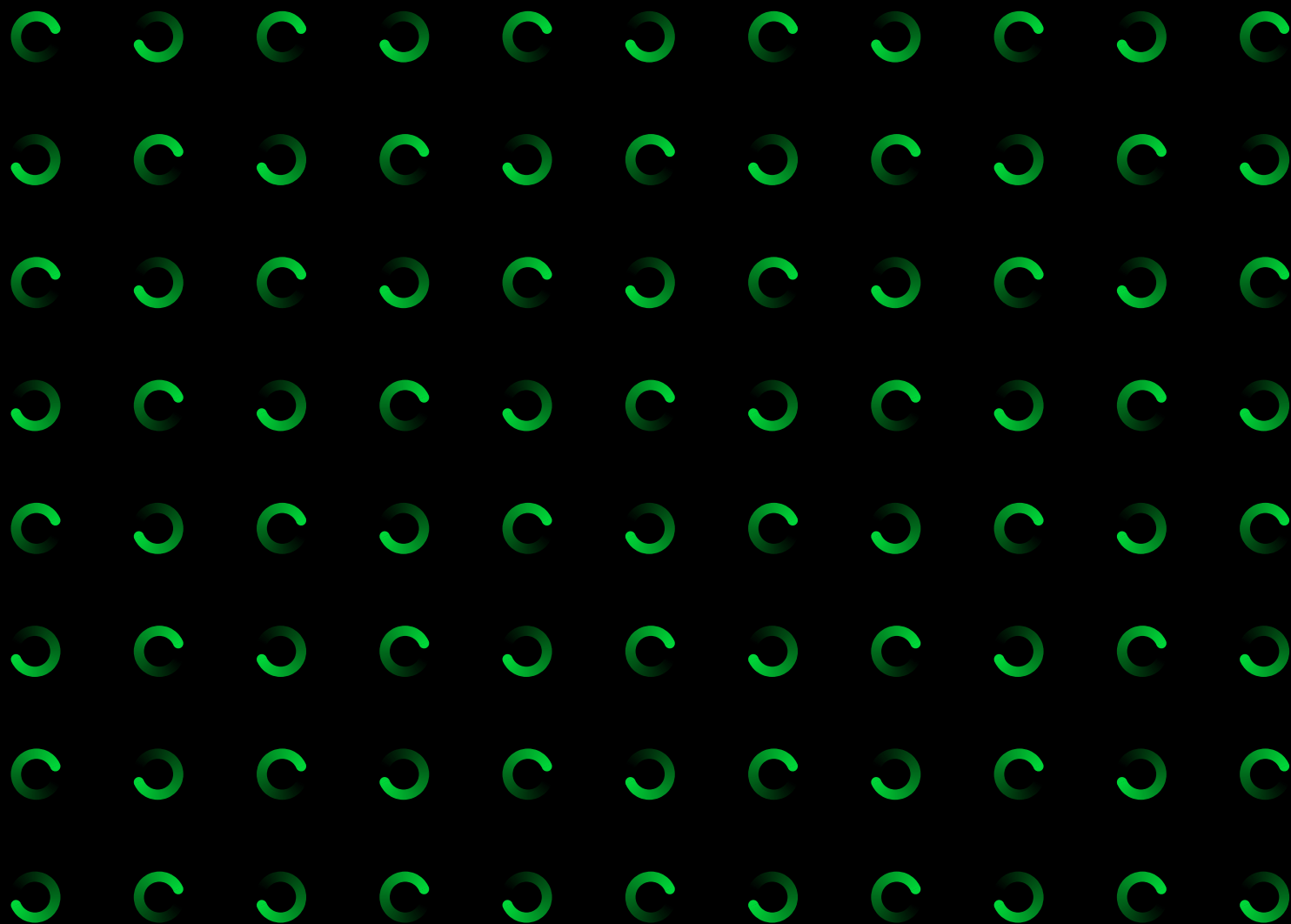
Sehr geehrter Herr Schnitzer,

wir danken Ihnen für Ihre Anfrage und unterbreiten Ihnen auf den folgenden Seiten unser Angebot. Alle Preise sind freibleibend. An dieses Angebot binden wir uns 6 Wochen. Im übrigen gilt die VOB. Eine fach- und termingerechte Ausführung können wir Ihnen im Voraus zusichern.

Pos.	Menge	Ein.	Text	Betrag	Gesamt
010	6 Stück		Fenster ausbessern und streichen • Untergrundvorbehandlung: Untergrund auf Eignung, Trag- sowie Haftfähigkeit prüfen. Fläche säubern.  • Imprägnierung mit Holzschutz-Grund 250 • Grundanstrich mit Dauerschutzlasur 580. • Zwischenanstrich mit Dauerschutzlasur 580. • Schlussanstrich mit Dauerschutzlasur 580. • seidenglänzend, aromatenfrei, thixotrop eingestellt, mit speziellen UV-Absorbieren und Radikalfängern, beste UV- und Wetterbeständigkeit • Farbton: Standardlasurfarblton	82,50	412,50
Nettobetrag				€	412,50
19,00 % Mehrwertsteuer				€	78,38
Gesamtbetrag				€	490,88

Bankverbindung: Sparkasse Aschaffenburg Alzenau * BLZ: 71950000 * Kontonummer: 1234567890

Angebot aus Auftragschance erstellen



Business Software GmbH

Primoschgasse 3
9020 Klagenfurt

0463 3843

kundenbetreuung@bsoftware.at

www.business-software.at



Sage

© 2022 Sage GmbH. Alle Rechte vorbehalten. Sage, das Sage Logo sowie hier genannte Sage Produktnamen sind eingetragene Markennamen der Sage Global Services Limited bzw. ihrer Lizenzgeber. Alle anderen Markennamen sind Eigentum der jeweiligen Rechteinhaber. Technische, formale und druckgrafische Änderungen vorbehalten.