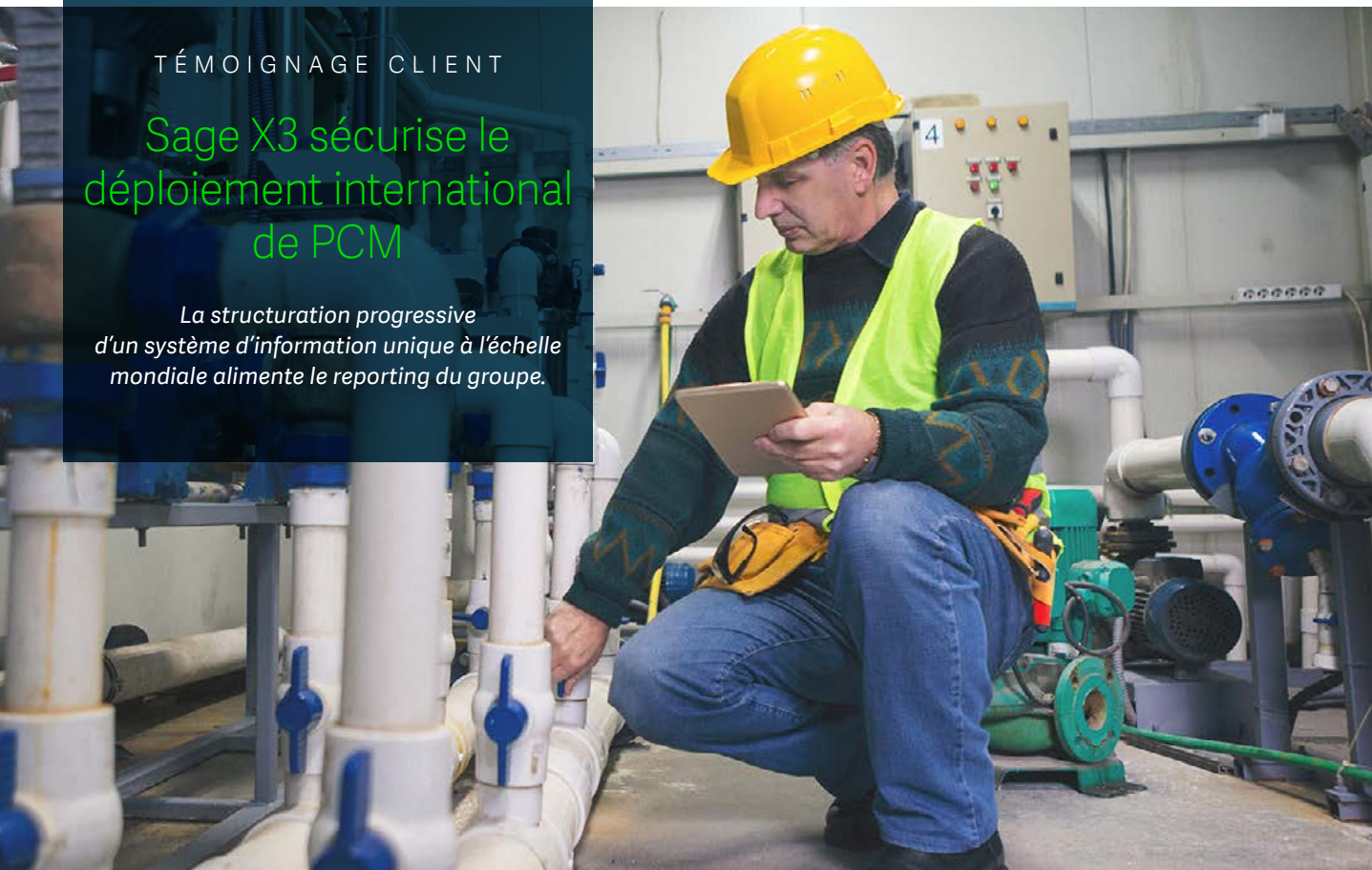


TÉMOIGNAGE CLIENT

## Sage X3 sécurise le déploiement international de PCM

*La structuration progressive d'un système d'information unique à l'échelle mondiale alimente le reporting du groupe.*



PCM conçoit et fabrique depuis plus de 85 ans des systèmes de pompage et de transfert de fluides, qu'ils soient abrasifs, fragiles, visqueux ou corrosifs. L'entreprise de 100 millions d'euros de chiffre d'affaires est organisée autour de 3 branches : "Pétrole & gaz", "Agroalimentaire & soins" et "Industrie".

Très innovant, inventeur notamment de la pompe volumétrique à rotor excentrée, PCM est présent dans 90 pays, à travers des filiales ou des bureaux.

### Points clés du projet :

- Sage X3 est nativement conçu pour accompagner une entreprise mondialisée
- La scalabilité de Sage X3 permet à PCM de piloter le déploiement international à son rythme

PCM déploie progressivement Sage X3 pays par pays pour tracer et piloter les flux d'information et les flux logistiques au sein d'un système d'information global.

**PCM**  
keep it moving

Entreprise  
**PCM**

Localisation  
**Levallois-Perret, France**

Secteur d'activité  
**Industrie**

Solution  
**Sage X3**

Pour en savoir plus sur Sage X3 :  
<https://www.sage.com/fr-fr/>



*Un ERP nativement  
conçu pour la  
mondialisation*

## « Sage X3 est notre colonne vertébrale. La solution permet une structuration de tous nos flux. »

Éric Picol, Administrateur ERP X3, PCM

### **Bénéficier d'une colonne vertébrale pour piloter une activité mondialisée**

S'adressant à de multiples secteurs d'activité avec chacun des besoins très précis et des contextes d'utilisation souvent critiques, PCM dispose d'un catalogue produits extrêmement fourni, régulièrement enrichi par des innovations et complété au cas par cas par des réalisations exceptionnelles sur-mesure. Éric Picol est l'administrateur ERP X3 de PCM. « Nous avons choisi Sage X3 pour répondre à deux enjeux principaux : disposer d'une vision globale sur l'ensemble de nos produits et structurer nos flux. »

Premier enjeu : une vision globale sur les produits. « Notre production est répartie entre nos sites de production et les besoins dépendent davantage de l'usage que de la géographie. Nos commerciaux doivent donc disposer d'une visibilité à la fois sur l'ensemble du catalogue et sur les disponibilités, en incluant les stocks éventuels dans les agences pour les modèles les plus courants. »

Deuxième enjeu : structurer les flux. « La conséquence de la mondialisation de notre activité, avec des pics de besoins lorsque par exemple un gisement pétrolier ou gazier prometteur induit la construction ex-nihilo d'une industrie à proximité, est que nos produits circulent à travers le monde. La diversité de nos clients et la complexité des projets au sein desquels sont mis en œuvre nos équipements ont pour conséquence que les flux commerciaux, les échanges d'informations, les besoins de traçabilité sont nombreux et stratégiques. »

# « Le reporting, l'analyse de notre performance et la prise de décisions stratégiques sont alimentés par la vision globale que nous avons en temps réel sur notre activité. »

---

Éric Picol, Administrateur ERP X3, PCM

## **S'appuyer sur un ERP nativement conçu pour la mondialisation**

La capacité de Sage X3 à piloter une organisation internationale multiple est le premier bénéfice pour PCM. « Le premier atout de Sage X3 est son aspect multi-législation. Nous profitons à plein, avec nos 90 entités mondiales, dont plus de 25 filiales, du caractère multi-société et multi-législation de la solution. »

Le deuxième avantage est la flexibilité de l'ERP. « Les situations locales, les principaux enjeux et l'envergure de nos filiales et bureaux autour du monde ne sont pas identiques. Nous apprécions de pouvoir paramétrer et autoriser ou non certaines opérations entité par entité, sans remettre en cause le fonctionnement global ni surtout la fluidité de nos échanges. »

## **Étendre à son rythme le SI mondial grâce à la scalabilité de la solution**

PCM est un client historique de Sage X3. L'ERP a accompagné l'histoire récente de l'entreprise, progressivement déployé en fonction des besoins mais aussi des disponibilités de l'organisation.

Une scalabilité fonctionnelle. « Nous avons commencé avec la gestion financière en France. Puis nous avons poursuivi avec la gestion de la chaîne d'approvisionnement, achats et ventes, toujours en France. »

Une scalabilité géographique. « Après la France, nous sommes passés à l'international. D'abord le Moyen-Orient. Nous en sommes maintenant au reste de l'Asie. »

Sage X3 remplace peu à peu des logiciels exploités purement en local, pour constituer un système d'information véritablement global et cohérent. « Nous avons défini une road map. Le calendrier s'étend sur plusieurs années pour déployer toutes nos entités petit à petit. »

## **À propos de Sage X3**

Sage X3 apporte aux entreprises une capacité inédite de se distinguer de leurs concurrents et de favoriser leur développement. Sage X3 s'affranchit de la complexité habituelle des ERP traditionnels en dotant ses clients d'une solution plus habile, plus flexible, plus simple, sur un périmètre fonctionnel riche en gestion comptable et financière, Achats/ Approvisionnement, Ventes et Distribution, Production.

Sage X3 est la solution de gestion d'entreprise nouvelle génération qui accélérera votre activité, rendra votre organisation plus agile, pour un coût de possession compétitif et maîtrisé.