

Erfolgsgeschichte

Genussecke und Murkostladen.

Mit Sage 100 modular gewachsen.



Der Familienbetrieb Gregorc wächst mit neuen Geschäftsbereichen. Für das perfekte Zusammenspiel von Auftrag bis Zahlung sorgt Sage 100.

Das Familien-Unternehmen Ernst Gregorc ist in der zweiten Generation mit neuen Ideen erfolgreich gewachsen. Ausgehend vom Handel mit Geflügel und Futter hat man auf die Wünsche der Kunden gehört und expandiert. Mit der Eröffnung im Mai 2019 freut man sich in Mureck nun über einen zusätzlichen und ganz besonderen und regionalen Nahversorger. Nach der erfolgreichen "Genussecke" eröffnete Ernst Gregorc nun in Mureck den "Murkostladen". Neben diesem neuen Geschäftsfeld werden nach wie vor Futtermittel für Tiere angeboten. Die unterschiedlichen Geschäftsbereiche werden effizient mit Sage 100 in einem System abgewickelt.

Produkt

Sage 100

Kunde

Ernst Gregorc

office@gregorc.at www.gregorc.at +43 3472 24 01

Für weitere Informationen

Business Software GmbH

Klagenfurt ı Graz ı Wien www.business-software.at



Ausgangssituation vor der Erweiterung.

Gerade kleine Unternehmen benötigen eine perfekt funktionierende kaufmännische Lösung verbunden mit einer guten Betreuung, damit sie sich auf ihr eigenes Geschäft konzentrieren können. Seit über 20 Jahren setzt das kleine aber feine Unternehmen Ernst Gregorc auf die bewährte Zusammenarbeit und die einfach zu bedienenden Lösungen von Sage Business Software.

Herausforderung durch Expansion.

Mit der Einführung der GenussEcke und Eröffnung des Murkostladens war es an der Zeit, auch die kaufmännische Software zu erweitern. Gemeinsam mit dem langjährigen Experten von Sage Business Software wurden die Anforderungen analysiert. Neue Kassenplätze mussten hinzu, wovon ein Platz mobil im LKW installiert ist, sowie die Gastrokasse für den Bistrobereich und der Etikettendruck zur Preisauszeichnung. Außerdem sollten mehr als 2000 Artikel gescannt und verwaltet werden können. Natürlich mussten alle Altdaten mit übernommen werden: Betroffen waren über 7000 Kundendatensätze sowie Rabattsätze zu Artikelgruppen. Ebenso war eine Hogast-Schnittstelle nötig, für die Verbindung zur Einkaufsgenossenschaft für Hotel und Gastronomie.

Lösung durch Umstieg und modulare Erweiterung.

Sage 100 konnte alle geforderten Punkte erfüllen. Die neue Lösung wurde in Kombination mit Kassen von Sage Partner Visiosoft installiert, die Altdaten übernommen und spezielle Auswertungen wurde entwickelt.

"Die Umstellung verlief mit hohem persönlichen Einsatz, guter Partnerschaft und höchster Professionalität", berichtet Ernst Gregorc, Chef des Familienbetriebs.



Sie haben noch Fragen? **0463 3843-0** oder vertrieb@bsoftware.at

Business Software GmbH

Klagenfurt ı Graz ı Wien