



Success Story

Vom Start weg erfolgreich

Bereits als Start-Up mit der Sage Office Line gestartet, blickt die heutige Roboschaf Gruppe mit über 30 Franchisenehmern auf eine einzigartige Erfolgsgeschichte zurück. Mit Sage.

„Mit Sage 100 hatten wir von Beginn an klare und effiziente Abläufe.“

Bernd Ellersdorfer, Geschäftsführer

Begonnen hat es als der Gründer und CEO der Roboschaf Gruppe Bernd Ellersdorfer für seine Eltern den Rasenroboter vom Baumarkt installieren sollte. Schnell war klar, dass es sich dabei um kein einfaches Plug-and-Play Produkt handelt und das eigene Unternehmen als Spezialist für Rasenroboter wurde gegründet.

Ein wesentlicher Erfolgsfaktor war die Einführung des ERP Systems mit den vorkonstruierten Standardprozessen, angepasst wurden dabei lediglich die Formulare. Die Standardprozesse der Software wurden zu den betrieblichen Abläufen.

Standardisierung mit Sage 100



Wachstum

Der Weitblick von Bernd Ellersdorfer bereits von Beginn an mit der Sage Office Line zu starten, hat sich bezahlt gemacht. Als Start-Up waren keine eingefahrenen Strukturen und Prozesse da, die in der Software angepasst werden mussten. Der Gründer ging den entgegengesetzten Weg und übernahm die klare Struktur der Software ins Unternehmen. So konnte auch die gesamte Buchhaltung intern abgewickelt werden.

Diese wertvollen Erfahrungen gibt der Franchisegeber nun auch seinen 15 Franchisepartnern weiter. Der Erfolg gibt ihm Recht.



Reporting & Dashboards

Aktuell sichert die Sage 100 das geordnete Wachstum der Robo-Gruppe mit den Modulen Warenwirtschaft und Rechnungswesen. Eine enorme Erleichterung ist das neue Sage 100 Dashboard mit der einfach anpassbaren Chefübersicht. Damit ist Bernd Ellersdorfer tagesaktuell und umfassend über die wichtigsten Kennzahlen des Unternehmens informiert. So steht der weiteren Expansion nichts im Wege.



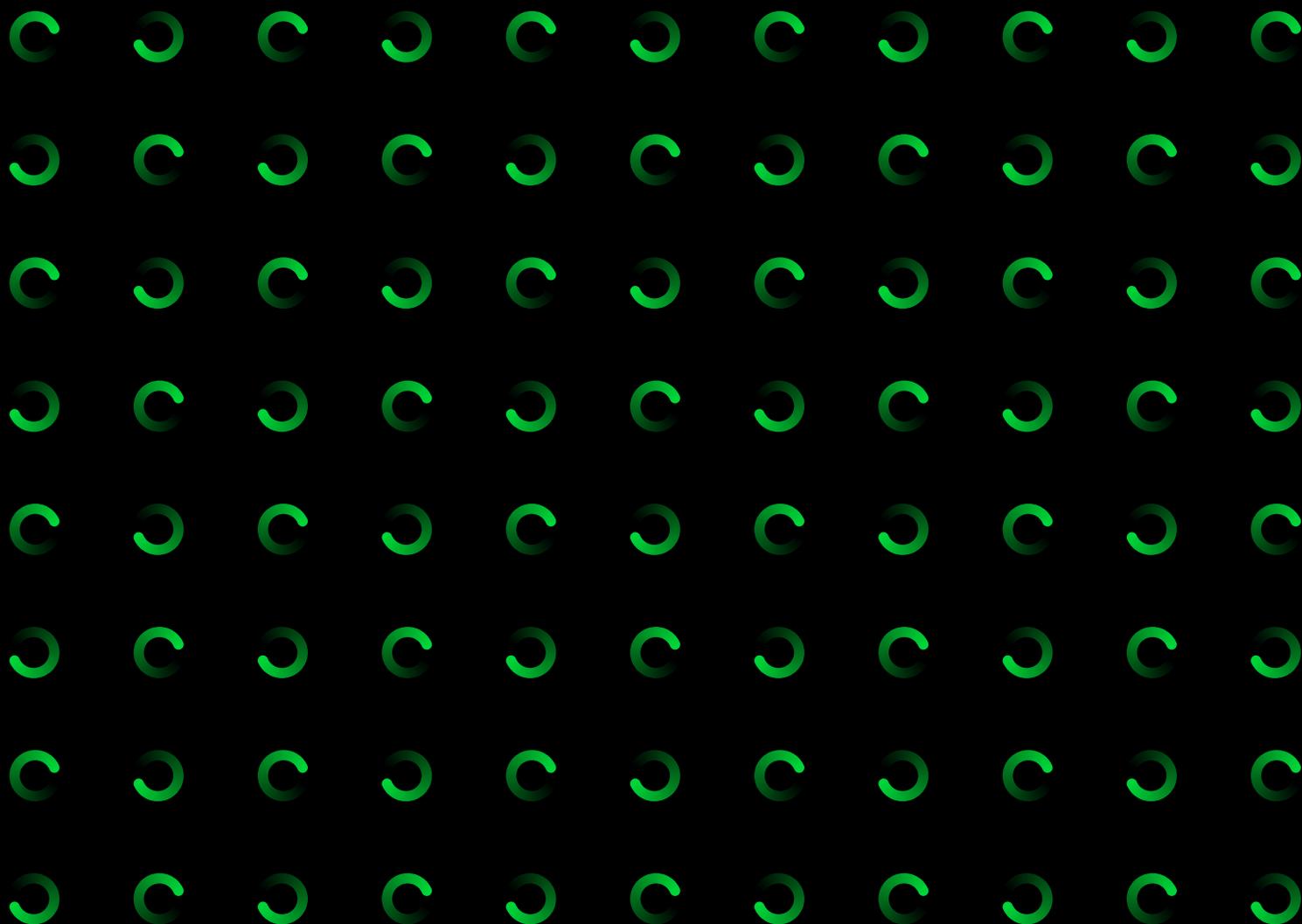
Expansion

Der große Kundenstock erforderte rasch den Ausbau der Wertschöpfungskette. Ein zentrales Servicecenter, das moderne Ticketing System und das Franchising gaben



dem jungen Unternehmen fortlaufend Umsatzsprünge.

Dank des modularen Aufbaus von Sage 100 inklusive voller Filialtauglichkeit und Mehrlagerfähigkeit wurden sämtliche Schritte ohne Drittanbieterlösung und ohne teure Anpassungen umgesetzt. Das spart dem Unternehmen teure Dienstleistungen und fortlaufende Kosten, weil Updates einfach durchzuführen sind.



Business Software GmbH

Die Business Software GmbH ist seit über 25 Jahren exklusiver Lizenznehmer von ERP-Lösungen der Sage Gruppe für Österreich.

www.sage.com

Robo Handels & Service GmbH

Steinberg 237
8563 Ligist

www.roboschaf.at

Weitere Sage Erfolgsgeschichten



<https://bit.ly/47jY77x>

Sage