Sage Business Software Partner werden

# Mehr Erfolg und neue Märkte

Partner Programme von Sage ERP Lösungen in Österreich

## Cloud - Miete - Kauf

Sage

# Inhalt

**Warum Sage?**
Seite 3

**Vorteile für Partner**
Seite 4

**Sage Marktplätze**
Seite 6

**Partnertypen**
Seite 7

**Service & Support**
Seite 8

**Vergütung & Kontakt**
Seite 8

**Gemeinsam mehr erreichen**

Gewinnen Sie mit uns neue Kunden und erweitern Sie Ihr Produktportfolio für mehr Erfolg und neue Absatzchancen.

# Lösungen für den Erfolg Ihrer Kunden

## Gewinnen Sie mit uns neue Kunden und erweitern Sie Ihr Produktportfolio für mehr Erfolg und neue Absatzchancen.

**Neue Kunden. Neue Märkte.**
Als Partner von Sage können Sie Ihren Kunden eine Reihe von effizienten und einfachen Lösungen bieten, die genau auf sie zugeschnitten sind.
Egal, wer Ihre Kunden sind – wir haben die richtigen Lösungen für Buchhaltung und Finanzwesen, Auftrag und Warenwirtschaft, Ressourcenplanung und Produktion sowie CRM. Dazu gehören On-Premise-, Hybrid- und vor allem Cloud-Produkte.

**Ihre Möglichkeiten als Partner**

Das Partner Programm fördert eine lebhafte und dynamische Partnergemeinschaft, in deren Mittelpunkt der gemeinsame Erfolg steht. Arbeiten Sie mit uns zusammen und profitieren Sie so von neuen Geschäftschancen. Unter dem Dach einer starken Marke, die Kunden gewinnt und bindet, bieten wir das passende Partnerprogramm für Ihr Business.

**Vertrieb und Betreuung von Sage-Lösungen**

**Entwicklung von eigenen Lösungen**

**Beratung und Implementierung**

## Fünf gute Gründe für eine Sage Business Partnerschaft

Marktführender Anbieter für den Mittelstand mit mehr als 2 Millionen Kunden in 22 Ländern

Sage Partner Programm für Reseller, Business Partner und ISVs (Developer Partner)

Innovative Cloud-Lösungen mit hohem Dienstleistungspotenzial

Customers for Life – langjährige Kundenbeziehungen aufbauen

Zukunftsorientierte Unternehmensausrichtung durch einen wachsenden Cloud-Markt

# Ein Partner – viele Vorteile

**Warum lohnt sich die Partnerschaft mit Sage?**
Cloudbasierte, Hybrid- und On-Premise-Lösungen, mobile Plattformen und die Nachfrage nach den richtigen Lösungen und Dienstleistungen ermöglichen unseren Partnern enorme Umsatzmöglichkeiten. Unser Partner Programm bietet Ihnen die passenden Bedingungen, um mit vereinten Kräften den Unternehmenserfolg zu steigern. Im Rahmen des Programms honorieren wir besonders die Gewinnung von Neukunden. Gemeinsam steigern wir Ihre Verkaufszahlen und sorgen für besonders zufriedene, treue Kunden.

**Setzen Sie Ihr Unternehmensprofil in Szene**
Unser mehrstufiges Partnermodell macht deutlich, wo Ihre Stärken liegen. Zeigen Sie Ihren Kunden, was Sie als zertifizierter Partner zu bieten haben, und profitieren Sie von einer erstklassigen Markenpartnerschaft.

**Attraktive Rahmenbedingungen**
Egal, ob Sie Vertriebspartner, Entwicklungspartner oder Implementierungspartner sind: Als Sage Partner profitieren Sie von attraktiven Konditionen und zusätzlichen Anreizsystemen sowie vielfältigen Entwicklungsmöglichkeiten.

**Erweitern Sie Ihr Wissen und lassen Sie sich zertifizieren**
Bauen Sie Ihre Kompetenzen aus und zeigen Sie, was Sie können – mit zahlreichen Schulungs- und Zertifizierungsmöglichkeiten bieten wir ein Schulungs- und Trainingsprogramm für jede Partnerstufe, alle Sage Produkte und jeden Partnerbereich.

**Innovatives Produktportfolio**
Mit der Sage Business Cloud haben wir ein einzigartiges Portfolio am Markt: Buchhaltung, Warenwirtschaft, Produktion, CRM, Handwerkersoftware, Unternehmenssteuerung und mobile Apps – in der Cloud, On-premise oder als Hybrid.

**Unterstützung, wann immer Sie sie brauchen**
Erhalten Sie Hilfe, Schulungen und schnelle Antworten – telefonisch, online oder per Mail durch unseren Partner-Produkt-Support bzw. unseren Partner-Manager, die Ihnen beratend zur Seite stehen.

# Ihre Vorteile als Partner von Sage

## Sage unterstützt über zwei Millionen kleine und mittlere Unternehmen weltweit

- ✓ Erfahrung von über 2 Millionen Kunden weltweit
- ✓ Partner-Support – online, per Mail oder telefonisch
- ✓ Schulungen und Zertifizierungen für Ihre Mitarbeiter klassisch und über eine digitale Plattform
- ✓ Gemeinsame Leadgenerierung durch Sage und Business Software
- ✓ Strukturierter Vertrieb durch Teilnahme am Autorisierungs-Programm
- ✓ Zugang zum Sage Marketplace und Sage AppCenter für ISVs/Developer
- ✓ Prozess für Partner, die Cloud Produkte und Apps vermitteln
- ✓ Zugang zum Partner Portal und Zugriff auf Materialien für Vertrieb, Marketing und technische Ressourcen, um einfach Umsätze zu steigern
- ✓ Bessere Sichtbarkeit und Verbreitung durch die Partnersuche innerhalb der Business Software-Webseiten

**Effektive Marketingunterstützung**
Umfangreiche Marketingmaterialien und -programme stärken Ihre Vertriebsarbeit und unterstützen Sie nachhaltig bei der Neukundengewinnung.

**Umsatzsteigerung nach Plan**
Profitieren Sie von unserer fachkundigen Unterstützung für Partner, die ihr Geschäft mittel- bis langfristig ausbauen wollen. Gemeinsam erarbeitete Business-Pläne und eine strukturierte Vorgehensweise bei der Umsatzplanung fördern eine nachhaltige Steigerung Ihrer Umsätze.

**Kompetente Ansprechpartner, wenn Sie mal an Ihre Grenzen stoßen sollten**
Ein hoch spezialisiertes Professional Service Team und eine kompetente Kundenbetreuung sind für Sie da, wenn Sie einmal selbst nicht mehr weiterwissen.

# Ein großer Markt für Ihre Lösung

## Durch den intelligenten Einsatz modernster Technologien und der Innovationskraft der Mitarbeiter tragt Sage wirksam zu Ihrem Erfolg bei.

**Plattformen und Portale für Sage Partner in Vertrieb und Marketing**
Profitieren Sie als Partner von einer Reihe von Materialien und Plattformen für den Erfolg Ihres Unternehmens. Hier finden Sie den Support, den Sie und Ihre Kunden brauchen. Eine Vielzahl an wertvollen Tools und Materialien steht Ihnen zur Verfügung, mit denen Sie Ihr Unternehmen weiterentwickeln, langfristige Kundenbeziehungen aufbauen und wiederkehrende Umsätze maximieren können.

**Partner Marketing Plattform**
Wir unterstützen Sie mit einem Affiliate Marketing Programm, einer SEO optimierten Partnerseite, Produktmaterialien und optional mit individuellen Kampagnen.

Marktplätze:

Sage Marketplace

Sage AppCenter

**Sage Marktplätze**
Ein leistungsstarkes Ökosystem aus Partnern ist die Basis für erfolgreiche Innovationen. Im Sage Marketplace und AppCenter können Kunden zukunftsweisende Cloud-Dienste und Lösungen von Sage Partnern entdecken, kennenlernen, testen und kaufen.

Werden Sie Teil der nächsten großen Lösung und bieten Sie Ihre Leistungen bereits jetzt an!

**Sage University**
Finden Sie Antworten in der Wissensdatenbank und auf der E-Learning Plattform. Wir liefern Antworten, wann immer Sie sie brauchen – online, rund um die Uhr.
Zusätzlich bieten wir Ihnen unterschiedliche Supportlevels, die Sie bei Herausforderungen unterstützen, wenn Sie selbst einmal nicht mehr weiter wissen.

# Für jede Größe die richtige Partnerschaft

## Jeder Partner hat individuelle Stärken.
## Wir haben das richtige Programm für Sie.

**Business Partner**
Sie haben in Ihrem Unternehmen mehrere Vertriebsmitarbeiter und wollen Ihr Software Portfolio erweitern?
Wir setzen auf Partner wie Sie, um zu expandieren und wachsenden und mittleren Unternehmen die intelligenten Lösungen und den Kundenservice zu bieten, mit denen sie einfach und effizient ihre Unternehmen managen.

**Reseller Partner**
Sie haben Business Kunden, die Sie um Rat in Software Fragen bitten?

Vermitteln Sie direkt unsere Komplettlösung Sage 50 für kleine Unternehmen oder geben Sie Ihre Kontakte ganz einfach an uns weiter und Sie erhalten bei Kauf Ihre Vermittlungsprovision.

**ISV (Developer Partner)**
Sie haben die Lösung, wir den Markt!
Sage bietet lokal installierte Hybrid- sowie Cloud-Produkte an und braucht dafür starke Partner und Entwickler wie Sie. Als Partner von Sage können Sie Ihre App zur Marktreife bringen und zu einem nachhaltigen, erfolgreichen Geschäftsmotor machen. Deshalb laden wir ISVs (Independent Software Vendors) und Entwickler in unsere wachsende Partner Community ein, um Sage Produkte durch eigene Softwarelösungen oder Services zu ergänzen. Das ISV-Programm gibt es in spezifischen Ausprägungen für die Produkte Sage X3 und Sage 100.

Zum Sage AppCenter

# Partner Konditionen

## Wählen Sie das passende Partner Programm.

Bewerten Sie uns auf Google

Unsere Google Kunden Bewertung 4.8*****

(Stand 01.10.2022)

| Vergütungen | Miete | Kauf |
|---|---|---|
| Reseller Partner* | 10% der Subskription | 10% der Lizenzgebühren |
| Business Partner** | 25% der Subskription | 25% der Lizenzgebühren |
| Developer Partner | auf Anfrage | |

* bei Unterstützung während des Verkaufsprozesses erhöht sich die Vergütung auf 20%.

** ab 33.000 € Lizenzumsatz / Jahr erhöht sich die Vergütung auf 30%. Zusätzlich erhalten Business Partner eine Bestands- und Betreuungsvergütung von 25 % für die Vermittlung von Softwarepflege- bzw. Mietverträgen bzw. für die Bereitstellung von qualifiziertem Personal. Ab einer Erhöhung des Gesamtwartungsumsatzes eines Kalenderjahres um 1% steigt die Bestands- und Betreuungsvergütung um jeweils die Hälfte des prozentuellen Zuwachses des Gesamtwartungsumsatzes (Deckelung bei 12,5 %).
**NEU**: Bestandskundenprämie Sage 100 Miete: Sofortige Einmalzahlung in Höhe der dreifachen Monatsmiete bei Erweiterungen. Neukundenprämie Sage 100 Miete sofortige Einmalzahlung von 1.500 € pro gewonnenem Neukunden.

**BUSINESS SOFTWARE GmbH**
Primoschgasse 3
T: +43 (0)463/3843-0
F: +43 (0)463/3843-18
E: kundenbetreuung@bsoftware.at
W: www.business-software.at/partner

Technische, formale und druckgrafische Änderungen vorbehalten.

Stand: Oktober 2022

## Über uns

Die Business Software GmbH mit Firmensitz in Klagenfurt/Graz/Wien/Zagreb ist seit über 24 Jahren exklusiver Lizenznehmer von ERP-Lösungen der Sage Group in Österreich.