

Erfolgsgeschichte

REMA Baustoffe Erfolg mit Sage 100.



REMA Baustoffe baut auf Sage 100 als flexible und mitwachsende Lösung, um alle unternehmerischen Ziele in die Tat umzusetzen.

REMA hat sich im Baustoffgroßhandel einen Namen gemacht. Mit einer umfangreichen Lagerhaltung an 6 Standorten in Österreich auf 34.000 m² Fläche, sowie einem verlässlichen Liefer-Service mit eigenem Fuhrpark. Den Schwerpunkt des Sortiments bilden Dämmstoffe und Tiefbauprodukte; Gewerbetreibende bekommen aber auch Ziegel, Bauholz, Schalungszubehör und vieles mehr. Mit Qualität bei Produkten und Service hat sich REMA seit der Gründung 1999 zu einem soliden mittelständischen Betrieb entwickelt mit 80 Mitarbeitern und einem Umsatz von 45 Mio. Euro. Das rasche Wachstum wurde auf kommerzieller Seite verlässlich seit der ersten Stunde von Sage Warenwirtschaftslösungen begleitet.

Produkt
Sage 100

Kunde
REMA Handels GmbH
office@rema-gmbh.at
www.rema-gmbh.at
+43 316 403 168

Für weitere Informationen
Business Software GmbH
Klagenfurt | Graz | Wien
www.business-software.at

70.000 Rechnungen plus die dazu gehörigen Dokumente wie Lieferscheine, Auftragsbestätigungen oder auch Gutschriften werden mittlerweile pro Jahr erstellt. Daraus entstand rasch Handlungsbedarf für die Warenwirtschaft. Bedingt durch die Firmenstruktur hat REMA ein komplexes Mandantensystem mit nur einer Lagerführung, jedoch mit zwei Warenwirtschafts- und Rechnungssystemen; das sorgte für aufwendige interne Prozesse. Die stetig für die Kunden erweiterte Produktpalette steigerte jedes Jahr das Datenvolumen. „Um die internen Prozesse zu bearbeiten, mussten wir mehr Personal einstellen. Auch fehlte es an Auswertungen, um einen zentralen Blick auf die Kennzahlen unseres wachsenden Unternehmens zu haben“, berichtet Robert Janisch, Geschäftsführer von REMA. Sage 100 bot alle Voraussetzungen zur Erleichterung des Tagesgeschäfts und war rasch implementiert. Für REMA war auch die Flexibilität der Software besonders wichtig, betont Janisch:

„Der modulare und skalierbare Aufbau von Sage ermöglicht uns, das System jederzeit an neue Prozesse anpassen zu können. Das gibt uns die Sicherheit und Freiheit unsere unternehmerischen Ziele in die Tat umzusetzen.“

Sage 100
www.business-software.at/referenzen
REMA Handels Gmbh
www.rema-gmbh.at

Produkt

Sage 100

Kunde

REMA Handels Gmbh



Robert Janisch, Geschäftsführer REMA

Sie haben noch Fragen?
0463 3843-0 oder
vertrieb@bsoftware.at

Business Software GmbH

Klagenfurt | Graz | Wien

